



Affidabilità, versatilità, compatibilità ed espandibilità sono i criteri che devono stare alla base della scelta dell'hardware necessario allo sviluppo dei sistemi informatici aziendali.

Il mercato dell'hardware propone oggi infinite soluzioni per tutte le esigenze, investendo gli utenti con innumerevoli offerte e proposte la cui leva è principalmente il risparmio economico: la trasformazione dell'informatica in un mercato di massa ha generato, come sempre accade per le grandi e piccole rivoluzioni in campo economico, una serie di conseguenze.

Tali conseguenze sono positive nell'ambito della spinta concorrenziale portando ad un abbattimento dei prezzi ed una forte diversificazione dei prodotti, ma creano un forte disorientamento fra i consumatori che, in mancanza di conoscenze tecniche specifiche, possono solo affidarsi all'istinto per scegliere il proprio acquisto, istinto spesso ingannato da campagne pubblicitarie e confezioni attraenti.

## Vendita hardware: una proposta senza compromessi

Anni di esperienza nel settore informatico hanno permesso allo staff di Digital Network di testare, confrontare e valutare le più svariate tipologie di prodotto e di giungere ad una conclusione: fornire ai propri clienti hardware limitatamente ad un singolo produttore non garantisce l'affidabilità, la versatilità e l'espandibilità alla base di un ponderato investimento delle risorse economiche aziendali, ma può al massimo soddisfare il criterio di compatibilità.



La soluzione che propone Digital Network riflette ancora una volta la sua politica di stretta interazione con il cliente fin dalle fasi precedenti all'investimento: un'approfondita analisi delle esigenze aziendali combinata ad una previsione sugli sviluppi futuri del business (e sulle correlate esigenze che si prevede possano insorgere nell'evolversi dell'attività) è il punto di partenza per delineare le effettive problematiche da risolvere con una proposta hardware. Tale proposta scaturisce da un'attenta ricerca da parte dello staff dei prodotti più competitivi sul mercato, garantendo una fornitura di qualità. L'esame dei nostri tecnici prende in considerazione molteplici fattori: caratteristiche tecniche calibrate in base alla tipologia di utilizzo e di utenza, compatibilità fra tutti gli elementi che andranno a costituire un sistema, ricerca dei componenti migliori in base ad efficienza ed economicità, espandibilità del sistema in previsione di future esigenze, semplicità di utilizzo da parte del personale per massimizzare le risorse umane.

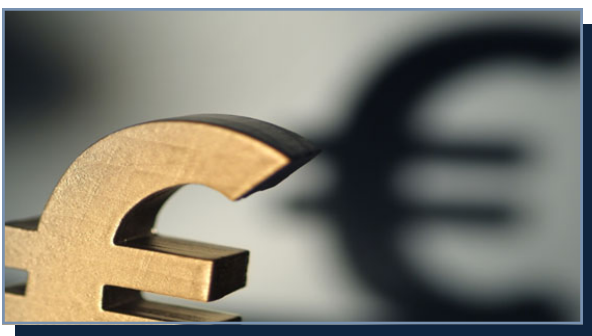
## Servizi Post-Vendita

Un ultimo fattore discriminante riguarda l'efficienza, le modalità e la capillarità della rete di assistenza relativamente ai vari produttori hardware: il rispetto dei termini di garanzia per la maggior parte dei prodotti hardware comporta la riparazione/sostituzione di eventuali componenti guasti con componentistica originale e presso centri autorizzati. Digital Network seleziona i suoi partner anche in base alla semplicità di reperimento di componenti sostitutivi ed all'esistenza di centri specializzati, elementi vitali per la gestione in economia dell'investimento hardware.



## Leasing e Noleggio

Supporto nella scelta della locazione operativa e/o finanziaria nel settore informatico.



Leasing e noleggio rappresentano due valide alternative che possono agevolare la creazione e/o il rinnovo del parco macchine informatico della tua azienda, senza esosi esborsi iniziali, mantenendo così la liquidità aziendale e con la garanzia di un canone fisso e conosciuto.

La **locazione operativa**, meglio conosciuta come noleggio, è sostanzialmente un pagamento periodico per l'utilizzo del bene e di alcuni servizi ad esso connessi. Si tratta di un prodotto particolarmente indicato al mercato informatico dove l'obsolescenza tecnologica è un fattore di penalizzazione per lo sviluppo delle aziende. Il noleggio è infatti la soluzione per chi è interessato all'uso dei beni e non alla proprietà.

La **locazione finanziaria** in Italia è comunemente chiamata leasing; è una forma alternativa alla proprietà per l'acquisizione di beni strumentali a fronte del pagamento di canoni periodici, con la possibilità a fine contratto di acquistare il bene e diventarne proprietario con il pagamento di un prezzo prestabilito (riscatto finale).

Digital Network S.r.l.  
Via Torino, 165 - Castiglione Torinese (TO)  
Tel. 011 9600001 - Fax 011 9602412  
E-mail: [info@digitalnetwork.eu](mailto:info@digitalnetwork.eu)